



## **COMUNICATO STAMPA**

**LA DORIA: approvato dal C.d.A. il Resoconto Intermedio di Gestione al 31.03.2018.**

**Risultati in linea con le previsioni: fatturato in sensibile crescita e redditività stabile nonostante il permanere di uno scenario competitivo fortemente sfidante.**

**Ottima performance dei mercati internazionali grazie al significativo incremento dei volumi venduti e malgrado lo sfavorevole cambio di conversione euro-sterlina dei ricavi della società controllata inglese.**

- **Ricavi consolidati in aumento del 6.9%, a 179 milioni di Euro (167.5 milioni al 31.03.2017). A cambi costanti, ricavi in crescita dell'8.4%;**
- **EBITDA a 12.2 milioni di Euro (11.8 milioni al 31.03.2017); Ebitda margin dal 7.1% al 6.8% ;**
- **EBIT a 9.2 milioni di Euro (8.9 milioni al 31.03.2017); Ebit margin dal 5.3% al 5.2%;**
- **Utile netto a 5.5 milioni di Euro (5.2 milioni al 31.03.2017).**
- **Indebitamento netto in riduzione a 91.2 milioni di Euro dai 98.1 milioni di Euro al 31.12.2017.**
- **Gearing a 0.40 da 0.43 al 31 dicembre 2017.**

\*\*\*

Angri (SA), 15 Maggio 2018 - Il Consiglio di Amministrazione di La Doria S.p.A., Gruppo leader nella produzione di derivati del pomodoro, sughi, legumi e succhi di frutta a marchio della Grande Distribuzione, ha approvato oggi ad Angri il Resoconto Intermedio di Gestione al 31.03.2018.

L'andamento del Gruppo La Doria nel primo trimestre 2018, in linea con le previsioni è stato caratterizzato da un significativo aumento del fatturato e da una redditività stabile nonostante il permanere di uno scenario competitivo fortemente sfidante e il ruolo di forza della Grande Distribuzione.

In particolare, l'attività manifatturiera, svolta dalla Capogruppo La Doria S.p.A. e dalla controllata Eugea Mediterranea S.p.A., ha registrato un incremento dei ricavi (+3.6%) imputabile al soddisfacente aumento dei volumi venduti (+5.2%) e una marginalità operativa stabile malgrado il calo dei prezzi di vendita, grazie essenzialmente all'incremento dei quantitativi prodotti.

Anche l'attività di trading, svolta dalla controllata LDH (La Doria) Ltd sul mercato inglese ha registrato un aumento delle vendite (+13%) determinato da una forte crescita dei volumi



(+11.3%) e da un lieve incremento dei prezzi ascrivibile agli effetti dell'inflazione indotta dalla svalutazione della sterlina post Brexit, che ha continuato a colpire, seppur in maniera meno accentuata, i principali prodotti importati in euro e/o dollaro e commercializzati dalla società sul mercato britannico. In lieve calo, rispetto al medesimo trimestre del 2017, i margini operativi, a causa del perdurare della pressione esercitata dagli operatori della Grande Distribuzione inglese in un contesto inflattivo e di aumento della competitività.

Va evidenziato che sui risultati economico-finanziari di Gruppo ha influito, nel primo trimestre 2018, la dinamica valutaria, ovvero lo sfavorevole cambio di conversione euro-sterlina dei risultati della LDH per effetto della citata svalutazione della moneta inglese.

### **Risultati consolidati del primo trimestre 2018**

I ricavi consolidati si attestano a 179 milioni di euro, in aumento del 6.9% rispetto ai 167.5 milioni dello stesso periodo dell'anno precedente. A cambi costanti, il fatturato ammonterebbe a 181.6 milioni di euro (+8.4%).

Ottima performance della "Linea rossa" cresciuta dell'11.3%, grazie alla forte spinta dei volumi di vendita all'estero. In buon progresso anche la "Linea sughi" (+5.7%) e la "Linea Legumi e vegetali" (+3.6%). In significativo aumento anche le vendite delle "Altre Linee" (trading) con +15.2%.

Nel complesso, il fatturato del Gruppo è stato generato dai "Legumi e vegetali" per il 27%, dai "Derivati del pomodoro" per il 23%, dai "Sughi" per il 13%, dalla "Frutta" per il 9% e dalle "Altre Linee" (trading) per il 28%.

All'estero è stato destinato l'81% delle vendite, aumentate del 10.8%, mentre il peso del mercato domestico si è attestato al 19% con ricavi in flessione del 7.4% in parte a seguito della rinuncia ad alcune commesse nel canale discount caratterizzato da un'aspra competizione nei prezzi, ritenuti non remunerativi dalla Società.

I principali margini di redditività a livello consolidato risultano:

- **il risultato operativo lordo (EBITDA)**, che è pari a 12.2 milioni di Euro rispetto a 11.8 milioni dei primi tre mesi 2017. Ebitda margin al 6.8% dal 7.1% del primo trimestre 2017;
- **il risultato operativo (EBIT)**, che ammonta a 9.2 milioni di Euro rispetto a 8.9 milioni del 31.03.2017. Ebit margin attestato al 5.2% dal 5.3% del 1° trimestre 2017;
- **il risultato ante imposte**, che ammonta a 7.8 milioni di Euro rispetto ai 7.5 milioni al 31 Marzo 2017.
- **l'utile netto**, che è pari a 5.5 milioni di euro contro i 5.2 milioni realizzati nel primo trimestre 2017.



I principali dati patrimoniali a livello consolidato risultano:

- **la posizione finanziaria netta**, che si attesta a -91.2 milioni di Euro a fronte di -98.1 milioni di Euro registrati al 31 Dicembre 2017 (-88.3 milioni al 31.03.2017). I debiti al 31 marzo 2018 sono inerenti, per 28.3 milioni di Euro, al debito relativo alle put options in essere a favore dei soci di minoranza della controllata LDH (La Doria) Ltd. Pertanto, i debiti finanziari gestionali al 31.03.2018 ammontano a 62.9 milioni di Euro.
- **il patrimonio netto**, che ammonta a 230.2 milioni di euro, in incremento rispetto al patrimonio di 227 milioni al 31 Dicembre 2017 (212.3 milioni al 31 marzo 2017).
- **il rapporto debiti/patrimonio**, che si attesta a 0.40 da 0.43 al 31.12.2017 (0.42 al 31 marzo 2017).

### **Prevedibile evoluzione della gestione**

Nel 2018 lo scenario di mercato continuerà ad essere caratterizzato da una concorrenza molto accesa in vari paesi e dalla pressione della Grande Distribuzione, in particolare nel Regno Unito a causa della citata inflazione indotta dalla svalutazione della sterlina.

In tale contesto, quello in corso sarà un esercizio in cui il Gruppo La Doria porrà le basi per continuare a lavorare, nei prossimi anni, su due piani prioritari, l'aumento dei ricavi e l'ulteriore miglioramento della marginalità.

A tal scopo è stato varato un ingente piano quadriennale di investimenti volto all'aumento della capacità produttiva principalmente nelle categorie di prodotto a più alto valore aggiunto e con tassi di crescita potenzialmente più elevati, come i sughi pronti.

Il Piano sarà finalizzato, altresì, alla razionalizzazione dei siti industriali del Gruppo, all'ampliamento ed all'automazione dei magazzini ed all'aumento dell'efficienza industriale e logistica, con l'obiettivo di essere ancor più competitivi nei costi.

*La Doria, società quotata all'MTA, segmento Star, di Borsa Italiana, è il primo produttore italiano di legumi conservati e di derivati del pomodoro (polpa e pelati) e secondo di succhi e bevande di frutta. Con l'acquisizione del Gruppo Pa.fi.al La Doria è diventato il primo produttore italiano di sughi pronti a marchio private labels e tra i primi produttori Europei.*

*Il fatturato 2017 è stato pari a 669.1 milioni di euro di cui oltre il 90% generato attraverso il segmento delle private labels (marchi delle catene distributive), con clienti quali Carrefour, Auchan, Selex e Conad in Italia e Tesco, Sainsbury, Morrisons e Waitrose all'estero, che rappresenta il principale sbocco commerciale per il Gruppo.*

Il dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari, Dr. Alberto Festa, dichiara, ai sensi del comma 2 articolo 154bis del Testo Unico della Finanza, che l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili.



Si allega al presente comunicato la sintesi della situazione patrimoniale e del conto economico riclassificati del Gruppo La Doria al 31.03.2018 (dati non oggetto di verifica da parte della società di revisione).

Contact: Patrizia Lepere  
Investor & Media Relations Manager  
La Doria S.p.A.  
Tel. 081/5166260  
Cell.: 340/9673931  
Email: [patrizia.lepere@gruppoladoria.it](mailto:patrizia.lepere@gruppoladoria.it)  
Sito: [www.gruppoladoria.it](http://www.gruppoladoria.it)



**GRUPPO LA DORIA - Situazione patrimoniale consolidata di sintesi**

Redatta secondo i principi IFRS/EU in Euro/000

	31/03/2018	31/12/2017	31/03/2017
Crediti Commerciali	120.638	106.498	113.773
Scorte	181.534	209.484	174.502
Altri crediti correnti	11.926	11.530	12.362
<b>Totale attività di funzionamento</b>	<b>314.098</b>	<b>327.512</b>	<b>300.637</b>
Debiti commerciali	110.362	115.682	106.439
Altri debiti di funzionamento	27.075	26.463	26.873
<b>Totale passività di funzionamento</b>	<b>137.437</b>	<b>142.145</b>	<b>133.312</b>
<b>CAPITALE DI FUNZIONAMENTO</b>	<b>176.661</b>	<b>185.367</b>	<b>167.325</b>
Immobilizzazioni immateriali nette	5.869	6.090	9.820
Immobilizzazioni materiali nette	155.030	149.919	142.451
Partecipazioni	269	267	242
Altre attività	17.765	17.773	18.948
<b>CAPITALE IMMOBILIZZATO</b>	<b>178.933</b>	<b>174.049</b>	<b>171.461</b>
Passività non correnti	22.332	22.444	24.340
TFR ed altri fondi	11.853	11.833	13.816
<b>Totale passività non correnti</b>	<b>34.185</b>	<b>34.277</b>	<b>38.156</b>
<b>CAPITALE INVESTITO NETTO</b>	<b>321.409</b>	<b>325.139</b>	<b>300.630</b>
liquidità	(68.326)	(66.691)	(59.015)
indebitamento a breve	45.399	67.621	44.150
indebitamento a m/l	114.145	97.220	103.153
<b>POSIZIONE FINANZIARIA NETTA</b>	<b>91.218</b>	<b>98.150</b>	<b>88.288</b>
patrimonio netto di gruppo	230.125	226.919	212.276
patrimonio netto di terzi	66	70	66
<b>TOTALE PATRIMONIO NETTO</b>	<b>230.191</b>	<b>226.989</b>	<b>212.342</b>



**GRUPPO LA DORIA - Conto economico consolidato riclassificato**

Redatto secondo i principi IFRS/EU in Euro/000

	31/03/2018		31/03/2017		31/12/2017	
<b>Fatturato</b>	<b>178.975</b>	<b>100,0%</b>	<b>167.537</b>	<b>100,0%</b>	<b>669.096</b>	<b>100,0%</b>
Variazioni di magazzino prodotti finiti e semilavorati	(30.373)	-17,0%	(17.577)	-10,5%	20.879	3,1%
Altri ricavi	2.035	1,1%	2.072	1,2%	11.008	1,6%
<b>Valore della produzione</b>	<b>150.637</b>	<b>84,2%</b>	<b>152.032</b>	<b>90,7%</b>	<b>700.983</b>	<b>104,8%</b>
Costi della produzione	127.138	71,0%	128.903	76,9%	587.595	87,8%
<b>Valore aggiunto</b>	<b>23.499</b>	<b>13,1%</b>	<b>23.129</b>	<b>13,8%</b>	<b>113.388</b>	<b>16,9%</b>
Costo del personale	11.301	6,3%	11.305	6,7%	53.266	8,0%
<b>Risultato operativo lordo</b>	<b>12.198</b>	<b>6,8%</b>	<b>11.824</b>	<b>7,1%</b>	<b>60.122</b>	<b>9,0%</b>
Ammortamenti, svalutazioni e accantonamenti	2.974	1,7%	2.903	1,7%	18.517	2,8%
<b>Risultato operativo netto</b>	<b>9.224</b>	<b>5,2%</b>	<b>8.921</b>	<b>5,3%</b>	<b>41.605</b>	<b>6,2%</b>
Proventi (oneri) finanziari netti	(338)	-0,2%	(578)	-0,3%	(1.862)	-0,3%
Proventi (oneri) su cambi	(1.058)	-0,6%	(882)	-0,5%	193	0,0%
<b>Risultato della gestione caratteristica</b>	<b>7.828</b>	<b>4,4%</b>	<b>7.461</b>	<b>4,5%</b>	<b>39.936</b>	<b>6,0%</b>
Proventi (oneri) derivanti da attività destinate alla vendita	0	0,0%	0	0,0%	0	0,0%
<b>Risultato ante imposte</b>	<b>7.828</b>	<b>4,4%</b>	<b>7.461</b>	<b>4,5%</b>	<b>39.936</b>	<b>6,0%</b>
Imposte sul reddito dell'esercizio	2.290	1,3%	2.253	1,3%	9.522	1,4%
<b>Risultato netto</b>	<b>5.538</b>	<b>3,1%</b>	<b>5.208</b>	<b>3,1%</b>	<b>30.414</b>	<b>4,5%</b>
di cui Gruppo	5.542	3,1%	5.213	3,1%	30.414	4,5%
Terzi	(4)	0,0%	(5)	0,0%	0	0,0%